**Dobrý den,**

**záleží nám na úspěchu českého obranného a bezpečnostního průmyslu na zahraničních trzích. Ve spolupráci s Českou exportní bankou, a.s. (ČEB) se na Vás obracíme s prosbou o vyjádření do ankety, jejímž cílem je zjistit Vaše aktuální potřeby při podpoře financování Vašeho exportu nebo zahraničních investic. Získané informace budou složit výhradně pro interní potřeby AOBP a ČEB.**

**Vyplněný dotazník laskavě směřujte na e-mail: info@aobp.cz**

**Děkujeme za Váš čas a pozornost věnované vyplnění tohoto dotazníku**

|  |
| --- |
|  |

**NÁZEV SPOLEČNOSTI:** …………………………………………………………....

**ADRESA SPOLEČNOSTI:** ……………………………………………………………

……………………………………………………………

……………………………………………………………

1. **Jaké procento Vašich tržeb představuje export?**

a) do 25 % b) 25-50 % c) 50-75 % d) 75-90 % e) 90 – 100 %

1. **Kam směřuje podstatná část Vašeho exportu?**

a) do zemí EU (prosíme, doplňte cílové země: …………………………………………………

………………………………………………………………………………………………….)

a) mimo země EU (prosíme, doplňte cílové země: ……………………………………………..

………………………………………………………………………………………………….)

1. **Kdo je typicky Vaším koncovým zákazníkem?**
2. orgán zahraničního státu (např. ministerstvo obrany, centrální nákupní orgán národních ozbrojených a bezpečnostních sil, apod.)
3. soukromé firmy
4. kombinace obou typů odběratelů

komentář:…………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………

1. **Setkáváte se s požadavkem Vašich zahraničních odběratelů na zajištění financování?**

a) ANO, ve většině případů

b) ANO, u některých případů (prosíme, uveďte přibližné procento zakázek, u kterých se s takovým požadavkem setkáváte ……… %)

c) NE

komentář:…………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………

1. **Setkáváte se s požadavkem Vašich zahraničních odběratelů na odloženou splatnost pohledávek za dodané zboží nebo služby?**

a) ANO, ve většině případů

b) ANO, u některých případů (prosíme, uveďte přibližné procento zakázek, u kterých se s takovým požadavkem setkáváte ……… %)

c) NE

komentář:…………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………

1. **Jaké platební podmínky nabízíte svým zahraničním odběratelům, abyste zůstali konkurenceschopní?** (Prosíme, označte všechny vyhovující.)

a) platba předem

b) platba do 30 dnů po dodání

c) platba se splatností do 1 roku po dodání

d) platba se splatností do 2 let po dodání

e) platba se splatností delší než 2 roky po dodání

f) snížení požadavku na předplatbu

g) jiné (prosíme, specifikujte: …………………………………………………………………

………………………………………………………………………………………………...)

1. **Využíváte pro financování svého exportu bankovní produkty?**

a) ANO (prosíme, uveďte, jaké bankovní produkty pro financování svého exportu využíváte: …………………………………………………………………………………………………...……………………………………………………………………………………………….....)

b) NE

1. **Chybí Vám na současném bankovním trhu produkty, které byste mohli využít při Vašich exportních aktivitách, a které by zvýšily Vaši konkurenceschopnost?**

a) ANO (prosíme, uveďte, které bankovní produkty Vám na trhu chybí: …………………………………………………………………………………………………...……………………………………………………………………………………………….......

……………………………………………………………………………………………….....)

b) NE

1. **Setkáváte se při sjednávání financování exportu v bankách nebo při platebním styku se zahraničními klienty s překážkami?**

a) ANO (prosíme, specifikujte, s jakými překážkami se setkáváte, např. neochota financovat dané teritorium, neochota financovat konkrétní výrobek [např. vojenský materiál / zboží a technologie dvojího užití], neprůchodnost plateb od zahraničních klientů, apod.): …………………………………………………………………………………………………...……………………………………………………………………………………………….......

……………………………………………………………………………………………….....)

b) NE

1. **Máte aktuálně problém s profinancování Vašich exportních dodávek do některých konkrétních zemí?**

a) ANO (prosíme, uveďte konkrétní země): …………………………………………………… ………………………………………………………………………………………………….)

b) NE, nemáme problém s profinancováním exportních dodávek na žádný náš trh.

1. **Jaké jsou aktuální potřeby týkající se financování Vaší společnosti, které potřebujete řešit?** (Prosíme, označte všechny vyhovující.)
2. financování nákupu materiálu, komponent, apod.
3. financování provozních nákladů
4. financování investic do výroby (např. nákup strojů a vybavení pro modernizaci výroby)
5. financování pohledávek
6. vystavování bankovních záruk
7. jiné (prosíme, specifikujte: ………………………………………………………………… ……………………………………………………………………………………………...)
8. **Zvažuje Vaše společnost založení dceřiné společnosti v zahraničí nebo akvizici společnosti v zahraničí?**

a) ANO

* Prosíme, doplňte zemi: …………………………………………………………………
* Jednalo by se o společnost zaměřenou na výrobu v cílové zemi? ANO / NE
* Jednalo by se o společnost zaměřenou na distribuci Vašich výrobků v cílové zemi / regionu? ANO / NE
* Zvažujete získání bankovního financování na založení dceřiné společnosti v zahraničí nebo akvizici společnosti v zahraničí? ANO / NE

b) NE

1. **Zvažuje Vaše společnost zvýšit podíl exportu na celkových tržbách v nadcházejících dvou letech?**

a) ANO (prosíme, doplňte):

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Země** | **Plánovaný objem exportu v CZK ekvivalentu ročně** | **Předmět exportu** |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |

b) NE

1. **Prosíme, vyhodnoťte stávající produkty ČEB z hlediska využitelnosti při Vašich exportních či investičních aktivitách.** (Prosíme, v posledním sloupci označte ty produkty, u kterých se domníváte, že jejich nabídka na bankovním trhu není dostatečná.)

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Produkt ČEB** | **ANO**  **využitelný** | **NE**  **nevyužitelný** | **Nedostatečná nabídka na bankovním trhu** |
| **Úvěr na financování výroby pro vývoz**  (účelové financování materiálových nákladů a mezd před uskutečněním vývozu) |  |  |  |
| **Dodavatelský úvěr**  (účelové financování odložené splatnosti vývozní pohledávky; dlužníkem je vývozce nebo jeho banka) |  |  |  |
| **Odběratelský úvěr**  (účelové financování hodnotově větších dodávek; dlužníkem je zahraniční odběratel nebo jeho banka) |  |  |  |
| **Bankovní záruky**  (např. záruka za nabídku, za akontaci, za dobré provedení smlouvy, za zádržné, za záruční dobu, atd., související s vývozními nebo subdodavatelskými kontrakty; dlužníkem je vývozce, resp. jeho subdodavatel) |  |  |  |
| **Odkup pohledávek**  (financování odložené splatnosti subdodavatelských či vývozních pohledávek; dlužníkem je odběratel, resp. jeho banka) |  |  |  |
| **Úvěr na investice v zahraničí**  (účelový úvěr na založení či akvizici společnosti v zahraničí; dlužníkem je investor nebo zahraniční společnost ovládaná investorem) |  |  |  |

1. **Uvítali byste, pokud by ČEB rozšířila svou nabídku o následující produkty?**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Produkt** | **ANO** | **NE** |
| **Úvěr na financování modernizace vývozních kapacit**  (financování nákladů spojených s modernizací, inovacemi a zkvalitněním výroby a dodávek výrobků, zboží a služeb určených pro vývoz; bez nutnosti existence konkrétní vývozní smlouvy) |  |  |
| **Úvěr na financování prospekce zahraničních trhů**  (financování nákladů spojených s průzkumem zahraničního trhu a představením výrobků, zboží a služeb na zahraničním trhu; bez nutnosti existence konkrétní vývozní smlouvy) |  |  |
| **Postfinancování dokumentárních akreditivů**  (financování odkladu platby u akreditivů vystavených na viděnou) |  |  |
| **Potvrzování dokumentárních akreditivů**  (ošetření rizika nezaplacení akreditivních dokumentů bankou vystavující akreditiv) |  |  |

**16. Máte jakékoliv jiné podněty k financování exportních aktivit nebo zahraničních investic?**

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………